

## **Je kunt wel gelijk hebben, maarí .**

### **Bewijs het maar !**

Iedereen die wel eens met een juridisch conflict te maken heeft gehad, weet dat het hier op neer komt. -Gelijk hebben en -gelijk krijgen zijn vaak werelden van verschil. Dáár maakt een goede advocaat het verschil.

### **Wat is bewijs**

Natuurlijk is alles wat op papier staat -bewijs. Ook e-mails worden als bewijs geaccepteerd. Maar probleem blijft dat zelfs schriftelijke overeenkomsten verschillend kunnen worden uitgelegd. Als dat het geval is, zal een rechter kijken naar de -bedoeling van partijen. Maar hoe kom je er achter wat de bedoeling van partijen was toen zij de overeenkomst sloten. Hoe bewijs je dat.

### **Getuigenverhoor**

Tijdens een procedure kan de Rechtbank aan één van partijen opdracht geven om een stelling met getuigen te bewijzen. Een getuige is niet alleen verplicht om bij de rechter te verschijnen, maar is ook verplicht om naar waarheid te verklaren wat hij/zij heeft gezien of gehoord.

Feit blijft dat je nooit met zekerheid weet wat een getuige zal verklaren. Terwijl daar dan wel het winnen of verliezen van de procedure vanaf hangt.

### **Procederen doe je om te winnen**

Maar als je niet weet wat de getuigen zullen gaan zeggen, blijft een procedure vaak een gokspel. Zeker als de getuigen pas jaren later worden gehoord. Ook al weet je dat je gelijk hebt. Maar voor dat probleem hebben wij een oplossing.

### **Gevaarlijk spel**

Om in te schatten of een procedure kans van slagen heeft, vragen wij de Rechtbank regelmatig om *vooraf* getuigen te horen. Zodat u daarna kunt beslissen of u al dan niet een -zaak hebt. De kunst om getuigen goed te ondervragen krijg je alleen door ervaring. Dat is onze expertise.

Na zo'n getuigenverhoor is een procedure vaak niet meer nodig en is de tegenpartij meestal wel bereid om een deal te maken.

### **mr Luc Uneken**

*Specialist proces- en ondernemingsrecht bij Uneken Advocaten Zwolle.*