

Hoe maakt u procederen goedkoop, snel en eenvoudig, met behoud van uw klant ?

Stel: u heeft een geschil met uw afnemer of leverancier, waar u samen niet uitkomt. Dan heeft u twee keuzes: procederen of uw verlies nemen.

Als u gaat procederen bent u de klant kwijt. Als u niets doet, neemt u niet alleen uw verlies, maar brengt u ook uw reputatie schade toe. U neemt zichzelf immers niet serieus.

Er is een chique oplossing voor dit dilemma.

Namelijk door uw klant voor te stellen om het geschil samen voor te leggen aan een onafhankelijke kantonrechter bij u in de buurt. Voor mijn part biedt u aan om de kosten van de rechter voor uw rekening te nemen. Deze zijn namelijk uiterst gering en staan niet in verhouding tot de kosten van een procedure bij de rechtbank. Bovendien hoeft u in zo'n geval geen advocaat of deurwaarder in de arm te nemen.

Als uw klant daarmee akkoord gaat, stuurt u samen een brief (verzoekschrift) aan de kantonrechter van uw keuze en geeft ieder van u daarin zijn standpunt. Die zal u beiden dan kunnen vragen om een toelichting en uitnodigen voor een zitting, waar u uw standpunt kunt toelichten, waarna de kantonrechter een voor beide partijen bindende uitspraak zal doen.

Conflicten oplossen 'anno nu'.

Kortom, een chique oplossing, die ook nog eens snel, eenvoudig en goedkoop is. Waarbij niemand 'voor de rechter wordt gesleept'. Maar waarbij wel door een onafhankelijke en deskundige rechter de knoop wordt doorgehakt. Dat is conflicten oplossen 'anno nu'.

Deze 'rijdende rechter' methode is neergelegd in artikel 96 Wetboek van Rechtsvordering, die dit artikel vaak gebruikt voor burenruzies.

Maar onderschat deze alternatieve methode niet. Regelmatig wordt deze procedure gebruikt als er grote belangen op het spel staan en er haast is geboden. Bijvoorbeeld bij een conflict tussen een OR en de directie van een onderneming, of bij een geschil tussen maten in een vennootschap. In die gevallen laten partijen zich vaak wel bijstaan door een advocaat, maar dat is niet noodzakelijk.

Op onze site vindt u een voorbeeld van zo'n verzoekschrift (www.uneken.nl). Als u over dit artikel vragen heeft, dan kunt u mij vrijblijvend bellen of mailen.

Mr Luc Uneken

Uneken Advocaten Zwolle

Specialist Ondernemingsrecht

T: 038-4225288 E: uneken@uneken.nl